

ANALISIS SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN DALAM MENUNJANG EFEKTIVITAS PENGENDALIAN INTERNAL PADA CV. SURYA KUANTAN SINGINGI

Delin Tri Resti Misra Aini
Program Studi Akuntansi, Fakultas Ilmu Sosial,
Universitas Islam Kuantan Singingi
E-mail : dhelinty@gmail.com

Abstract

The formulation of the problem in this study is whether the sales accounting information system is appropriate in supporting internal control on the CV. Surya Kuansing? This study aims to determine the sales accounting information system in supporting the effectiveness of internal control in the CV. Surya Kuansing. This research was conducted at CV. Surya Kuansing using qualitative methods. There are two data sources in this study, namely primary data and secondary data. Data collection techniques used are documentation, interviews and observations. Data analysis technique used is to compare field findings with the theory of cash and credit accounting information system at CV. Surya Kuansing. The results of this study indicate that the sales accounting information system carried out by CV. Surya Kuansing is not fully appropriate to support the effectiveness of internal control. Because there are some shortcomings such as incomplete accounting records and sales procedures in CV. Surya Kuansing.

Keywords: Sales Accounting Information Systems, Effectiveness Internal Control

Abstrak

Rumusan masalah dalam penelitian ini apakah sistem informasi akuntansi penjualan telah sesuai dalam menunjang pengendalian internal pada CV. Surya Kuansing? Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui sistem informasi akuntansi penjualan dalam menunjang efektivitas pengendalian internal pada CV. Surya Kuansing. Penelitian ini dilaksanakan pada CV. Surya Kuansing dengan menggunakan metode kualitatif. Sumber data dalam penelitian ini ada dua yaitu data primer dan data sekunder. Teknik pengumpulan data yang digunakan yaitu dokumentasi, wawancara dan observasi. Teknik analisis data yang digunakan adalah dengan cara membandingkan hasil temuan lapangan dengan teori sistem informasi akuntansi penjualan tunai dan kredit pada CV. Surya Kuansing. Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa sistem informasi akuntansi penjualan yang dilakukan oleh CV. Surya Kuansing belum sepenuhnya sesuai menunjang efektivitas pengendalian internal. Karena ada beberapa kekurangan seperti tidak lengkapnya catatan akuntansi dan prosedur penjualan yang ada di CV. Surya Kuansing.

**Kata Kunci: Sistem Informasi Akuntansi Penjualan, Efektivitas
Pengendalian Internal**

1. Pendahuluan

1.1 LatarBelakang

Sistem Informasi Akuntansi adalah suatu alat untuk menyajikan informasi sedemikian rupa sehingga bermanfaat bagi penerimanya. Penjualan merupakan nyawa dari suatu perusahaan, karena tanpa adanya penjualan, aktivitas perusahaan tidak akan berjalan dengan baik. Dengan adanya aktivitas penjualan, perusahaan akan mendapat penghasilan yang selanjutnya akan diputar kembali untuk modal. Keuntungan dari penjualan tunai adalah hasil dari penjualan tersebut langsung terealisasi dalam bentuk kas yang dibutuhkan perusahaan untuk mempertahankan likuiditasnya. Sedangkan dalam rangka memperbesar volume penjualan, umumnya perusahaan menjual produknya secara kredit. Efektivitas penjualan dapat tercapai apabila terdapatnya sistem pengendalian intern yang baik dan memadai didalam perusahaan.

CV. Surya Kuansing adalah perusahaan yang merupakan dealer resmi merek sepeda motor Honda yang berlokasi di Jl. Ahmad Yani No. 45 Kel. Simpang Tiga Teluk Kuantan. CV. Surya Kuansing telah mempunyai sistem informasi akuntansi yang telah di terapkan sejak Tahun 2004. Dengan adanya sistem informasi akuntansi penjualan yang memadai diharapkan dapat menunjang efektivitas pengendalian internal perusahaan. CV. Surya Kuansing ini adalah perusahaan yang menerapkan prosedur pelayanan penjualan secara tunai dan kredit.

Berikut tabel data penjualan *cash* dan *credit* pada CV. Surya Kuansing dalam 5 tahun terakhir (2014-2018):

Tabel 1
Data Penjualan CV. Surya Kuansing Tahun 2014-2018

Tahun	Penjualan (Unit)	Penjualan (Rp)	Penjualan <i>Cash</i>	Penjualan <i>Credit</i> di dealer	Penjualan <i>Credit</i> di <i>leasing</i>
2014	2.378	Rp. 5.843.707.000	665	126	1.587
2015	1.976	Rp. 5.502.205.000	623	107	1.246
2016	1.763	Rp. 5.232.846.000	620	82	1.061
2017	2.317	Rp. 7.241.255.000	795	148	1.374
2018	2.310	Rp. 7.638.194.000	837	131	1.342
Total			3.540	594	6.610

Sumber: CV. Surya Kuansing, 2019.

Dari tabel 1.1 di atas terdapat permasalahan bahwa penjualan setiap tahun unit sepeda motor perusahaan CV. Surya Kuansing tidak stabil atau mengalami naik turun (fluktuasi) dari tahun ke tahun, akan tetapi dilihat dari persentase pada tahun 2014-2015 penjualannya mengalami penurunan sebesar 20,34% yaitu dari 2.378 menjadi 1.976, pada tahun 2015-2016 penjualannya mengalami penurunan kembali sebesar

12,08% yaitu dari 1.976 menjadi 1.763, pada tahun 2016-2017 penjualannya mengalami peningkatan sebesar 23,91% yaitu dari 1.763 menjadi 2.317, dan pada tahun 2017-2018 penjualannya mengalami penurunan sebesar 0,30% yaitu dari 2.317 menjadi 2.310.

Penelitian ini merupakan replikasi dari penelitian yang telah dilakukan oleh Melli Anggraeni (2016). Perbedaannya dengan penelitian terdahulu adalah penelitian terdahulu peneliti mengambil sampel di PT. Planet *Cash And Credit* Cabang Pagar Alam yang bergerak dalam bidang penjualan alat-alat elektronik dan *furniture*. Sedangkan penelitian ini, peneliti mengambil sampel pada CV. Surya Kuansing bergerak dibidang penjualan motor. Kemudian pada penelitian terdahulu, hasil penelitiannya menunjukkan bahwa terdapat kelemahan seperti tidak amannya penyimpanan dokumen dan tidak adanya kartu gudang yang mengakibatkan PT. Planet ini belum berjalan secara efektif dan efisien.

Berdasarkan latar belakang di atas, maka peneliti tertarik untuk mengadakan penelitian yang lebih mendalam dengan judul “**Analisis Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dalam Menunjang Efektivitas Pengendalian Internal Pada CV. Surya Kuansing**”.

1.2 Rumusan Masalah

Berdasarkan uraian yang telah dikemukakan di atas, maka rumusan masalah yang dapat di ambil adalah: “Apakah Sistem Informasi Akuntansi Penjualan telah efektif dalam menunjang pengendalian internal pada CV. Surya Kuansing?”

1.3 Tujuan Penelitian

Penelitian ini bertujuan “Untuk Mengetahui Efektivitas Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dalam Menunjang Pengendalian Internal Pada CV.Surya Kuansing”.

2. Tinjauan pustaka

2.1 Pengertian Sistem

Menurut Mulyadi (2016 : 4), sistem adalah suatu jaringan prosedur yang dibuat menurut pola yang terpadu untuk melaksanakan kegiatan pokok perusahaan.

2.2 Pengertian Informasi

Menurut Marshall B. Romney dan Paul John Steinbart (2015 : 4), “Informasi (*information*) adalah data yang telah dikelola dan diproses untuk memberikan arti dan memperbaiki proses pengambilan keputusan”.

2.3 Pengertian Akuntansi

Menurut Marshall B. Romney dan Paul John Steinbart (2015 : 11), “Akuntansi adalah proses identifikasi, pengumpulan, dan penyimpanan data serta proses pengembangan, pengukuran, dan komunikasi informasi”.

2.4 Pengertian Sistem Informasi Akuntansi

Mulyadi (2008 : 3) Menjelaskan bahwa sistem informasi akuntansi adalah organisasi formulir, catatan, dan laporan yang dikoordinasikan sedemikian rupa untuk menyediakan informasi keuangan yang dibutuhkan oleh manajemen guna memudahkan pengelolaan perusahaan.

2.5 Pengertian Penjualan

Menurut Mulyadi (2008 : 202), penjualan merupakan kegiatan yang dilakukan oleh penjual dalam menjual barang atau jasa dengan harapan akan memperoleh laba dari adanya transaksi-transaksi tersebut dan penjualan dapat diartikan sebagai pengalihan atau pemindahan hak kepemilikan atas barang atau jasa dari pihak penjual ke pembeli.

2.6 Pengertian Penjualan Tunai

Mulyadi (2008 : 455) menjelaskan bahwa penjualan tunai merupakan penjualan yang dilaksanakan perusahaan dengan cara mewajibkan pembeli melakukan pembayaran barang atau jasa terlebih dahulu sebelum barang atau jasa tersebut diserahkan oleh perusahaan kepada pembeli. Setelah uang diterima perusahaan, barang atau jasa kemudian diserahkan kepada pembeli dan transaksi penjualan tunai keudian dicatat oleh perusahaan.

Fungsi yang Terkait

Mulyadi (2016 : 385) menjelaskan bahwa fungsi yang terkait dalam penjualan tunai adalah :

1. Fungsi Penjualan
2. Fungsi Kas
3. Fungsi Gudang
4. Fungsi Pengiriman
5. Fungsi Akuntansi

Dokumen yang Digunakan

Dokumen yang digunakan dalam sistem penerimaan kas dari penjualan tunai menurut Mulyadi (2016 : 386-391) menjelaskan bahwa :

1. Faktur Penjualan Tunai
2. Pita Register Kas
3. *Credit Card Sales Slip*
4. *Bill of Lading*
5. Faktur Penjualan COD
6. Bukti Setor Bank
7. Rekap Beban Pokok Penjualan

Catatan Akuntansi

Catatan akuntansi yang digunakan dalam sistem penerimaan kas dari penjualan tunai menurut Mulyadi (2016 : 391-392) adalah :

1. Jurnal Penjualan
2. Jurnal Penerimaan Kas
3. Jurnal Umum
4. Kartu Persediaan
5. Kartu Gudang

Prosedur

Jaringan prosedur yang membentuk sistem penjualan tunai menurut Mulyadi (2016 : 392-393) adalah :

1. Prosedur Order Penjualan
2. Prosedur Penerimaan Kas
3. Prosedur Penyerahan Barang
Dalam prosedur ini fungsi pengiriman menyerahkan barang kepada pembeli.
4. Prosedur Pencatatan Penjualan Tunai
5. Prosedur Penyetoran Kas ke Bank
6. Prosedur Pencatatan Penerimaan Kas
7. Prosedur Pencatatan Beban Pokok Penjualan

2.7 Pengertian Penjualan Kredit

Menurut Mulyadi (2008 : 206) adalah “Penjualan kredit dilaksanakan oleh perusahaan dengan cara mengirimkan barang sesuai dengan order yang diterima dari pembeli dan untuk jangka waktu tertentu, perusahaan mempunyai tagihan kepada pembeli tersebut”.

Fungsi yang Terkait

Mulyadi (2016 : 161-162) menjelaskan bahwa adapun fungsi-fungsi yang terdapat dalam sistem informasi akuntansi penjualan yang berkaitan dengan aktivitas penjualan sejak timbulnya pesanan penjualan sampai dengan penerimaan hasil penjualan antara lain :

1. Fungsi Kredit
2. Fungsi Penjualan
3. Fungsi Gudang
4. Fungsi Pengiriman
5. Fungsi Akuntansi
6. Fungsi Penagihan

Dokumen yang digunakan dalam Sistem Informasi Akuntansi Penjualan

Mulyadi (2016 : 170) menjelaskan bahwa dokumen-dokumen yang digunakan dalam sistem informasi akuntansi penjualan kredit adalah sebagai berikut :

1. Faktur Penjualan Kartu Kredit
2. Surat Tagihan

Catatan yang digunakan dalam Sistem Informasi Akuntansi Penjualan

Mulyadi (2008 : 218) menjekaskan bahwa catatan akuntansi yang digunakan dalam sistem informasi akuntansi penjualan kredit adalah :

1. Jurnal Penjualan.
2. Kartu Piutang
Catatan akuntansi ini
3. Kartu Gudang

Prosedur yang digunakan dalam Sistem Informasi Akuntansi Penjualan

Mulyadi (2016 : 166) menjelaskan bahwa jaringan prosedur yang membentuk sistem informasi akuntansi penjualan kredit antara lain :

1. Prosedur Order Penjualan
2. Prosedur Pengiriman Barang
3. Prosedur Pencatatan Piutang
4. Prosedur Penagihan
5. Prosedur Pencatatan Penjualan

2.8.Efektivitas Sistem Pengendalian Internal

1. Pengertian Efektivitas

Menurut Susanto (2007 : 41) Menjelaskan bahwa efektivitas adalah informasi yang harus sesuai dengan kebutuhan pemakai dalam mendukung suatu proses bisnis, termasuk didalamnya informasi tersebut harus disajikan dalam waktu yang tepat, format yang tepat sehingga dapat dipahami, konsisten dengan format sebelumnya, isinya sesuai dengan kebutuhan saat ini dan lengkap atau sesuai dengan kebutuhan dan ketentuan.

2. Pengertian Pengendalian Internal

Mulyadi (2016 : 129) menjelaskan bahwa sistem pengendalian internal meliputi struktur organisasi, metode dan ukuran-ukuran yang dikoordinasikan untuk menjaga aset organisasi, mengecek ketelitian dan keandalan data akuntansi, mendorong efisiensi dan mendorong dipatuhinya kebijakan manajemen.

Tujuan Pengendalian Internal

Mulyadi (2016 : 129) menjelaskan bahwa tujuan sistem pengendalian internal menurut definisi tersebut adalah :

1. Menjaga Aset Organisasi.
2. Mengecek Ketelitian dan Keandalan Data Akuntansi.
3. Mendorong Efisiensi.
4. Mendorong Dipatuhinya Kebijakan Manajemen.

3. Metode Penelitian

3.1 Data dan Sampel

Penelitian ini dilakukan pada CV. Surya Kuansing. Metode pengumpulan data yang digunakan dalam penelitian ini adalah metode dokumentasi, wawancara dan observasi. Populasi dalam penelitian ini adalah seluruh karyawan CV. Surya Kuansing, yaitu sebanyak 17 orang karyawan. Teknik yang digunakan dalam mengambil sampel ini adalah *purposive sampling*.

3.2 Teknik Analisis Data

Teknik analisis data yang digunakan penulis pada penelitian ini adalah analisis deskriptif kualitatif yaitu analisis yang dilakukan dengan menggunakan logika untuk menarik kesimpulan yang logis mengenai data-data yang dianalisis. Untuk membandingkan hasil temuan lapangan mengenai sistem akuntansi penjualan di CV. Surya Kuansing dengan teori Mulyadi (2016) langkah-langkahnya adalah :

1. Membandingkan fungsi terkait sistem akuntansi penjualan tunai dan kredit.
2. Membandingkan dokumen terkait sistem akuntansi penjualan tunai dan kredit.
3. Membandingkan catatan akuntansi terkait penjualan tunai dan kredit.
4. Membandingkan prosedur-prosedur terkait penjualan tunai dan kredit.
5. Menilai sistem akuntansi penjualan yang berjalan pada CV. Surya Kuansing. Setelah membandingkan antara sistem akuntansi penjualan yang diterapkan pada CV. Surya Kuansing dengan teori Mulyadi (2016) tentang sistem akuntansi dan mendeskripsikan berbagai data yang diperoleh dan disusun sedemikian rupa untuk kemudian dapat diteliti berdasarkan teori-teori yang berhubungan dengan permasalahan sehingga dapat diambil kesimpulan.

4. Hasil Penelitian dan Pembahasan

Deskripsi Data Penelitian

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui penerapan sistem informasi akuntansi penjualan pada CV. Surya Kuansing. Metode dalam penelitian ini adalah metode deskriptif. Data penelitiannya yaitu data primer dan sekunder. Teknik pengumpulan data yang digunakan dokumentasi, wawancara dan observasi. Teknik analisis data yang digunakan adalah dengan cara membandingkan sistem informasi akuntansi penjualan pada CV. Surya Kuansing dengan teori Mulyadi (2016) tentang sistem akuntansi dan melakukan analisis perbandingan sistem penjualan pada CV. Surya Kuansing.

4.1 Hasil Penelitian

Hasil penelitian dan pengamatan yang dilakukan peneliti pada CV. Surya Kuansing dalam melakukan sistem informasi akuntansi penjualan adalah sebagai berikut :

Tabel 2
Fungsi-Fungsi Terkait Sistem Akuntansi Penjualan Kredit

Teori	Keterangan	Praktek	
		Sesuai	Tidak
Fungsi Kredit	Fungsi ini bertanggungjawab menentukan konsumen layak atau tidaknya untuk melakukan pembelian kredit di CV. Surya Kuansing.	✓	
Fungsi Penjualan	Fungsi ini bertanggungjawab untuk menerima order dari pelanggan yang menginginkan penjualan secara kredit.	✓	
Fungsi	Fungsi ini bertanggungjawab untuk	✓	

Gudang	menyediakan dan melihat ketersediaan barang pesanan.		
Fungsi Pengiriman	Fungsi ini bertanggungjawab mengirimkan barang ke pelanggan. Fungsi ini dilakukan oleh <i>driver</i> .	✓	
Fungsi Akuntansi	Fungsi ini bertanggungjawab untuk menerima uang muka dan mencatat transaksi penjualan.	✓	
Fungsi Penagihan	Fungsi ini dilakukan oleh dealer.	✓	

Tabel 3
Fungsi Terkait Sistem Akuntansi Penjualan Tunai

Teori	Keterangan	Praktek	
		Sesuai	Tidak
Fungsi Penjualan	Fungsi ini bertanggungjawab menerima order dari pelanggan dan membuat nota penjualan yang diserahkan kepada pelanggan untuk melakukan pembayaran.	✓	
Fungsi Kas	Fungsi ini bertanggungjawab untuk menerima kas dari penjualan tunai serta melakukan penyetoran kas ke Bank. Fungsi ini dilakukan oleh kasir.	✓	
Fungsi Gudang	Fungsi ini bertanggungjawab untuk menyediakan dan melihat ketersediaan barang yang dipesan kemudian menyerahkan kepada fungsi pengiriman.	✓	
Fungsi Pengiriman	Fungsi ini bertanggungjawab menyiapkan serta mengirimkan barang yang dipesan pelanggan.	✓	
Fungsi Akuntansi	Fungsi ini bertanggungjawab untuk menerima uang dan mencatat transaksi penjualan.	✓	

Tabel 4
Dokumen Terkait Sistem Akuntansi Penjualan Kredit

Teori	Keterangan	Praktek	
		Sesuai	Tidak
Faktur Penjualan	Perusahaan memiliki faktur penjualan yang akan diberikan pada bagian pengiriman.	✓	
Surat Tagihan	Perusahaan memiliki surat tagihan berupa kwitansi.	✓	

Tabel 5
Dokumen Terkait Sistem Akuntansi Penjualan Tunai

Teori	Keterangan	Praktek	
		Sesuai	Tidak
Faktur Penjualan Tunai	Perusahaan menggunakan faktur penjualan untuk mencatat pesanan pelanggan.	✓	
Faktur Penjualan	Perusahaan memiliki faktur penjualan COD berupa kwitansi.	✓	

COD			
Bukti Setor Bank	Perusahaan memiliki bukti setor uang ke Bank.	✓	
Rekap Beban Pokok Penjualan	Terdapat rekap harga pokok yang dibuat setiap akhir periode. Dokumen ini dibuat oleh bagian kasir.	✓	

Tabel 6
Catatan Akuntansi Terkait Penjualan Kredit

Teori	Keterangan	Praktek	
		Sesuai	Tidak
Jurnal Penjualan	Perusahaan memiliki transaksi penjualan yang dibuat oleh bagian akuntansi yang dilakukan oleh kasir.	✓	
Kartu Piutang	Perusahaan memiliki catatan piutang untuk mencatat rincian mutasi perusahaan kepada setiap pelanggan.	✓	
Kartu Gudang	Perusahaan tidak memiliki kartu gudang.		✓

Tabel 7
Catatan Akuntansi Terkait Penjualan Tunai

Teori	Keterangan	Praktek	
		Sesuai	Tidak
Jurnal Penjualan	Jurnal penjualan ini dicatat berdasarkan rekapitulasi penjualan tunai dari bagian kasir.	✓	
Jurnal Penerimaan Kas	Jurnal ini dicatat oleh bagian akuntansi berdasarkan data dari penjualan tunai yang dibuat oleh kasir.	✓	
Jurnal Umum	Jurnal umum yang ada di CV. Surya Kuansing terdapat harga pokok produk yang dijual.	✓	
Kartu Persediaan	Perusahaan tidak menggunakan kartu persediaan.		✓
Kartu Gudang	Perusahaan tidak memiliki kartu gudang.		✓

Tabel 8
Prosedur-Prosedur Terkait Penjualan Kredit

Teori	Keterangan	Praktek	
		Sesuai	Tidak
Prosedur Order Penjualan	Fungsi penjualan menerima dan melayani pelanggan serta membuat daftar pesanan.	✓	
Prosedur Pengiriman Barang	Fungsi ini mengirim barang yang siap dikirim dari gudang dan selanjutnya mengirimkan barang yang sudah dipesan oleh pelanggan. Fungsi ini dilakukan oleh <i>drive</i> .	✓	
Prosedur	Fungsi ini mencatat tembusan faktur penjualan	✓	

Pencatatan Piutang	yang dilakukan oleh pihak dealer.		
Prosedur Penagihan	Fungsi ini menagih uang yang ada kepada konsumen. Fungsi ini dilakukan oleh kolektor maupun pihak <i>leasing</i> .	✓	
Prosedur Pencatatan Penjualan	Fungsi ini membuat bukti transaksi penjualan kredit yang dilakukan oleh fungsi akuntansi.	✓	

Tabel 9
Prosedur Terkait Penjualan Tunai

Teori	Keterangan	Praktek	
		Sesuai	Tidak
Prosedur Order Penjualan	Fungsi ini menerima order penjualan dari pelanggan, membuat nota penjualan dan diserahkan ke pelanggan untuk melakukan pembayaran.	✓	
Prosedur Penerimaan Kas	Fungsi ini menerima uang dari pembelian pelanggan dan memberikan tanda pembayaran berupa faktur.	✓	
Prosedur Penyerahan Barang	Fungsi ini mengirimkan barang kepada pelanggan.	✓	
Prosedur Pencatatan Penjualan Tunai	Fungsi ini membuat bukti kas masuk dan jurnal penjualan.	✓	
Prosedur Penyetoran Kas ke Bank	Bagian kasir menerima uang dari pelanggan atas transaksi penjualan dan disetorkan ke Bank.	✓	
Prosedur Pencatatan Penerimaan Kas	Bagian akuntansi menerima bukti setor bank yang dilakukan oleh kasir.	✓	
Prosedur Pencatatan Beban Pokok Penjualan	Perusahaan tidak mencatat secara khusus beban pokok penjualan.		✓

Sumber: Mulyadi (2016 : 386) dan data diolah, 2019.

4.3 Pembahasan

Perbandingan Fungsi Terkait Sistem Akuntansi Penjualan Kredit CV. Surya Kuansing Dengan Kajian Teori

Dari hasil perbandingan fungsi terkait sistem informasi akuntansi penjualan pada CV. Surya Kuansing dengan kajian teori dapat dilihat bahwa fungsi terkait sistem informasi akuntansi penjualan sudah sesuai dengan teori Mulyadi (2016).

Dapat dibuktikan dari hasil wawancara dengan Pimpinan CV. Surya Kuansing yang selaras dengan 2 orang karyawan bagian penjualan pada tanggal 9 Agustus 2019.

Pendapat tersebut selaras dengan pendapat pimpinan CV. Surya Kuansing yang dinyatakan pada tanggal 24 Agustus 2019 yang menyatakan bahwa :

“Dalam menjalankan prosedur sistem informasi akuntansi penjualan pada CV. Surya Kuansing, fungsi yang digunakan untuk sistem informasi akuntansi penjualan CV. Surya Kuansing ini menggunakan 6 fungsi yaitu fungsi kredit, fungsi penjualan, fungsi gudang, fungsi pengiriman, fungsi akuntansi dan fungsi penagihan”.

Perbandingan Fungsi Terkait Sistem Akuntansi Penjualan Tunai CV. Surya Kuansing Dengan Kajian Teori

Dari hasil perbandingan fungsi terkait sistem informasi akuntansi penjualan pada CV. Surya Kuansing dengan kajian teori dapat dilihat bahwa fungsi terkait sistem informasi akuntansi penjualan sudah sesuai dengan teori Mulyadi (2016).

Dapat dibuktikan dari hasil wawancara dengan Pimpinan CV. Surya Kuansing yang selaras dengan 2 orang karyawan bagian penjualan pada tanggal 9 Agustus 2019 yang menyatakan bahwa :

“Dalam menjalankan prosedur sistem informasi akuntansi penjualan pada CV. Surya Kuansing, fungsi yang digunakan untuk sistem informasi akuntansi penjualan CV. Surya Kuansing ini menggunakan 5 fungsi yaitu fungsi penjualan, fungsi kas, fungsi gudang, fungsi pengiriman dan fungsi akuntansi”.

Perbandingan Dokumen Terkait Sistem Akuntansi Penjualan Kredit CV. Surya Kuansing Dengan Kajian Teori

Dari hasil perbandingan dokumen yang digunakan sistem informasi akuntansi penjualan pada CV. Surya Kuansing dengan kajian teori dapat dilihat bahwa dokumen yang digunakan sistem informasi akuntansi penjualan pada CV. Surya Kuansing sudah sesuai dengan teori Mulyadi (2016).

Dapat dibuktikan dari hasil wawancara dengan Pimpinan CV. Surya Kuansing selaras yang dengan 2 orang karyawan bagian penjualan pada tanggal 9 Agustus 2019 menyatakan bahwa :

“Dalam menjalankan prosedur sistem penjualan pada CV. Surya Kuansing, dokumen yang digunakan untuk sistem akuntansi penjualan CV. Surya Kuansing ini menggunakan 2 dokumen yaitu faktur penjualan dan surat tagihan yang berupa kwitansi”.

Perbandingan Dokumen Terkait Sistem Akuntansi Penjualan Tunai CV. Surya Kuansing Dengan Kajian Teori

Dari hasil perbandingan dokumen yang digunakan sistem informasi akuntansi penjualan pada CV. Surya Kuansing dengan kajian teori dapat dilihat bahwa dokumen yang digunakan sistem informasi akuntansi penjualan pada CV. Surya Kuansing sudah sesuai dengan teori Mulyadi (2016).

Dapat dibuktikan dari hasil wawancara dengan Pimpinan CV. Surya Kuansing yang selaras dengan 2 orang karyawan bagian penjualan pada tanggal 9 Agustus 2019 menyatakan bahwa :

“Dalam menjalankan prosedur sistem penjualan pada CV. Surya Kuansing, dokumen yang digunakan untuk sistem akuntansi penjualan CV. Surya Kuansing ini menggunakan 4 dokumen yaitu faktur penjualan tunai, faktur penjualan COD, bukti setor bank dan rekap beban pokok penjualan”.

Perbandingan Catatan Akuntansi Terkait Penjualan Kredit CV. Surya Kuansing Dengan Kajian Teori

Dari hasil perbandingan catatan akuntansi penjualan pada CV. Surya Kuansing dengan teori dapat dilihat bahwa catatan yang digunakan sistem informasi akuntansi penjualan pada CV. Surya Kuansing belum sesuai dengan teori Mulyadi (2016). Karena CV. Surya Kuansing tidak sepenuhnya menggunakan catatan akuntansi yang di ada pada teori Mulyadi (2016).

Catatan yang digunakan untuk sistem akuntansi penjualan pada CV. Surya Kuansing ini menggunakan 2 dokumen yaitu jurnal penjualan dan kartu piutang. Sedangkan menurut teori Mulyadi (2016) catatan akuntansi yang digunakan sistem akuntansi penjualan ada 3 catatan akuntansi yang digunakan sistem akuntansi penjualan yaitu jurnal penjualan, kartu piutang dan kartu gudang.

Perbandingan Catatan Akuntansi Terkait Penjualan Tunai CV. Surya Kuansing Dengan Kajian Teori

Dari hasil perbandingan catatan akuntansi penjualan pada CV. Surya Kuansing dengan teori dapat dilihat bahwa catatan yang digunakan sistem informasi akuntansi penjualan pada CV. Surya Kuansing belum sesuai dengan teori Mulyadi (2016). Karena masih ada beberapa catatan yang belum digunakan sesuai dengan teori Mulyadi (2016).

Catatan yang digunakan untuk sistem akuntansi penjualan pada CV. Surya Kuansing ini menggunakan 3 dokumen yaitu jurnal penjualan, jurnal penerimaan kas dan jurnal umum. Sedangkan menurut teori Mulyadi (2016) catatan akuntansi yang digunakan sistem akuntansi penjualan ada 5 catatan akuntansi yang digunakan sistem akuntansi penjualan yaitu jurnal penjualan, jurnal penerimaan kas, jurnal umum, kartu persediaan dan kartu gudang.

Perbandingan Prosedur Penjualan Kredit CV. Surya Kuansing Dengan Kajian Teori

Dari hasil perbandingan prosedur sistem informasi akuntansi penjualan pada CV. Surya Kuansing dengan kajian teori dapat dilihat bahwa prosedur sistem informasi akuntansi penjualan pada CV. Surya Kuansing sudah sesuai dengan teori Mulyadi (2016).

Dapat dibuktikan dari hasil wawancara dengan Pimpinan CV. Surya Kuansing yang selaras dengan 2 orang karyawan bagian penjualan pada tanggal 9 Agustus 2019 menyatakan bahwa :

“Dalam menjalankan prosedur sistem penjualan pada CV. Surya Kuansing, prosedur sistem akuntansi penjualan CV. Surya Kuansing ini menggunakan 5

prosedur penjualan yaitu prosedur order penjualan, prosedur pengiriman barang, prosedur pencatatan piutang, prosedur penagihan dan prosedur pencatatan penjualan”.
Perbandingan Prosedur Penjualan Tunai CV. Surya Kuansing Dengan Kajian Teori

Dari hasil perbandingan prosedur sistem informasi akuntansi penjualan pada CV. Surya Kuansing dengan kajian teori dapat dilihat bahwa prosedur sistem informasi akuntansi penjualan pada CV. Surya Kuansing belum sesuai dengan teori Mulyadi (2016). Karena masih ada beberapa catatan yang belum digunakan sesuai dengan teori Mulyadi (2016).

Prosedur sistem akuntansi penjualan CV. Surya Kuansing ini menggunakan 6 prosedur penjualan yaitu prosedur order penjualan, prosedur penerimaan kas, prosedur penyerahan barang, prosedur pencatatan penjualan tunai, prosedur penyetoran kas ke bank dan prosedur pencatatan penerimaan kas.

Sedangkan menurut teori Mulyadi (2016) prosedur penjualan yang digunakan sistem akuntansi penjualan ada 7 yaitu prosedur order penjualan, prosedur penerimaan kas, prosedur penyerahan barang, prosedur pencatatan penjualan tunai, prosedur penyetoran kas ke bank, prosedur pencatatan penerimaan kas dan prosedur pencatatan beban pokok.

Kesimpulan

Berdasarkan hasil penelitian, sistem informasi akuntansi penjualan yang ada pada CV. Surya Kuansing belum sepenuhnya sesuai menunjang efektivitas pengendalian internal, karena masih ada kekurangan sebagai berikut :

1. Penjualan kredit pada CV. Surya Kuansing masih ada yang belum sesuai dengan kajian teori Mulyadi (2016) yaitu pada catatan akuntansi terkait penjualan kredit yang belum menggunakan kartu gudang. Sedangkan yang lainnya seperti fungsi terkait sistem informasi akuntansi penjualan kredit, dokumen terkait sistem informasi akuntansi penjualan kredit, prosedur-prosedur terkait penjualan kredit sudah sesuai dengan kajian teori Mulyadi (2016).
2. Penjualan tunai pada CV. Surya Kuansing masih ada yang belum sesuai dengan kajian teori Mulyadi (2016) yaitu pada catatan akuntansi terkait penjualan tunai belum menggunakan kartu gudang dan kartu persediaan, dan pada prosedur terkait penjualan tunai tidak ada prosedur pencatatan beban pokok penjualan. Sedangkan fungsi terkait sistem akuntansi penjualan tunai dan dokumen terkait sistem akuntansi penjualan tunai sudah sesuai dengan kajian teori Mulyadi (2016).

Daftar Pustaka Buku

Mulyadi. 2016. *Sistem Akuntansi*. Jakarta: Salemba Empat.

Romney, Marshall B. dan Paul John Steinbart. 2015. *Accounting Information System, 13th ed.* England : Pearson Educational Limited.

Susanto, Azhar. 2007. *Sistem Informasi Manajemen*. Bandung: Lingga Jaya.

Jurnal dan Hasil Penelitian

Anggraeni, Melli. 2016. Analisis Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dalam Menunjang Efektivitas Pengendalian Internal Pada PT. Planet *Cash and Credit* Cabang Pagar Alam. Skripsi. Universitas Muhammadiyah Palembang, 2016.

Astutik, Endang Puji. 2017. Analisis Sistem Dan Prosedur Penjualan Pada PT. Gala Djaja Raya. *Jurnal Pemasaran*, Volume 1, Nomor 1, Oktober 2017, ISSN 2598-0823.

Jaya, Hendry. 2018. Analisis Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dan Penerimaan Kas Dalam Meningkatkan Pengendalian Intern Pada PT. Putra Indo Cahaya Batam. *Jurnal Akuntansi*, Volume 12, Nomor 2, September 2017, ISSN 2255-5394.

Kurniawan. 2016. Pengaruh Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Terhadap Efektifitas Pengendalian Internal Penjualan Pada PT. Niaga Swadaya Makassar. Skripsi. Universitas Islam Negeri Alauddin Makassar, 2016.

Mujahidah, Andi. 2016. Analisis Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Pada PT. Hadji Kallla (Toyota) Cabang Pinrang. *Jurnal Riset Edisi V*, Volume 4, Nomor 007, April 2016.

Rizky, Alifa Yoga. 2015. Penerapan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan PT. Bintang Putra Mobilindo Honda Solo Barul. Skripsi. Universitas Muhammadiyah Surakarta, 2015.

Prasetya, Sigit Yosef. 2017. Evaluasi Sistem Akuntansi Penjualan Tunai. Skripsi. Universitas Sanata Dharma, 2017.

